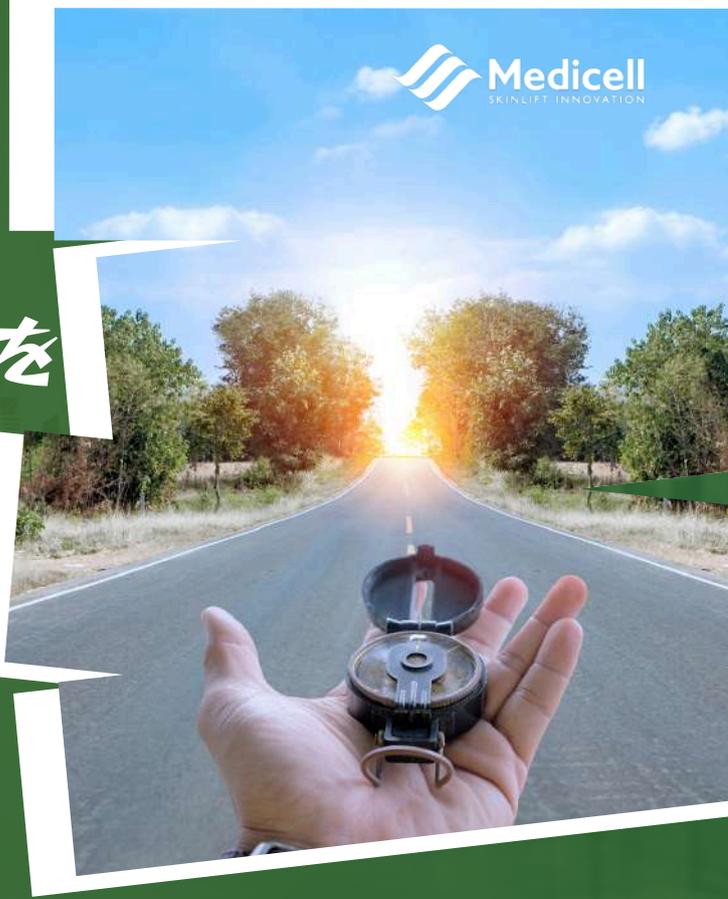


生き残りかけた サバイバル市場を 勝ち抜く!!!

増え続ける
慢性疾患!!

歩行困難に
悩む高齢者!!

現在の時代
背景から紐解き
求められる
整骨院とは!



心の中で

こんな風に思っていないか!

- ・差別化できず新規10人以下
- ・曖昧な経営に不安がある
- ・保険依存から抜け出せない
- ・院の「武器」が見つからない
- ・オペレーションに不安がある
-など

セミナー内容

- ✓ 今の時代背景から考察する、これからの整骨院経営
- ✓ 自費メニューの設計方法と価格設定の考え方
- ✓ 院のオペレーション構築のポイント
- ✓ スタッフが活躍できる仕組みと運用法
- ✓ 整骨院の「保険」と「自費」のバランスとは?
- ✓ 顧客単価アップ&リピート率を高める実践ポイント
- ✓ 成功している様々な自費メニュー事例の紹介

講師

徳武 大輔 株式会社トーク 代表取締役 | メディセル経営整骨院アドバイザー

主に長野県内において整骨院・鍼灸院・整形外科分野を中心に、医療機器、保険請求コンピュータシステム、健康・福祉関連機器を提供する専門商社。地域に根差した支援体制と高い信頼性を誇り、院の開業支援実績は90%以上の成功率を維持。着実な導入実績を背景に、経営戦略の提案にも定評がある。



受講するとこんな未来が待っている

- ① 保険に頼らず自費で安定経営できる導線が完成する。
- ② 技術と経営が強化され、スタッフなしでも **月商+50万円** を達成できる
- ③ 保険依存から脱却し、誇れる治療院として自然にリピートや紹介が増える。
- ④ 集客や単価に悩まず、**10年先まで生き残る院の戦略** が得られる。
- ⑤ 開業後の限界を突破し、自院の“勝ち筋”を明確に描けるようになる。

2026年 **3/15** 日 13:00-17:00

[参加費] 5,500円

[定員] 20名

[会場] NLC新御堂ビル6階 603号室

〒532-0003 大阪府大阪市淀川区宮原5丁目1-24
東三国駅徒歩3分、新大阪駅徒歩8分

※申込規約

お申込先QR

申込規約を必ずお読みいただき手続きをお願いいたします。お申込みが完了した時点で、申込規約に同意したものとみなされます。



主催

株式会社MJカンパニー

本社

〒700-0953 岡山県岡山市南区西市308番6
TEL : 086-242-3555 FAX : 086-805-0222

東京営業所

〒108-0075 東京都港区港南2-16-1 品川East One Tower 7F
TEL : 03-6894-4027 FAX : 0120-46-0099